

Négociier avec des interlocuteurs anglophones – FFETA3

Boostez vos activités grâce à une meilleure maîtrise de l'anglais

Code produit : FFETA3

Niveau : Perfectionnement

Modalité : Classe virtuelle

Durée (en heure) : 2.5

Tarif :

Eligible DDA : non

Public : toutes les personnes amenées à communiquer en anglais dans le cadre de leurs activités professionnelles

Prérequis :

aucun

Objectif

- assimiler les spécificités d'une négociation avec des anglophones

Programme de la formation

- Développer ses compétences orales
 - Vocabulaire spécifique de la négociation
 - Langage fonctionnel et socialisé
 - Argumentaire adapté
- Influences culturelles
 - Distinguer les différents styles de négociation
 - Appréhender les influences culturelles et en tenir compte
- Savoir réagir à l'imprévu
 - Apprendre à contourner les difficultés

Moyens d'évaluation

- Evaluation des acquis de la formation par le biais de QCM et/ou d'exercices pratiques
- Questionnaire de satisfaction à chaud complété par chacun à l'issue du stage
- Questionnaire

dâ???Ã©valuation Ã froid
complÃ©tÃ© par chacun
entre 2 et 3 mois aprÃ©s le
stage

MÃ©thodes pÃ©dagogiques

- ExposÃ©s Ã partir d'un diaporama
- RÃ©alisation d'exercices et de cas pratiques
- Ã©changes d'expÃ©riences avec les participants